

Die Novo Klinik-Service GmbH entwickelt, produziert und vertreibt international medizinische Hilfsmittel und medizintechnische Lösungen für die Intensivmedizin, Anästhesie und Pflege. Unser Name steht seit über 30 Jahren für Qualität, Sicherheit, Anwenderfreundlichkeit und Kundenzufriedenheit.

Wir verstärken unser Vertriebssteam und suchen für unseren Firmensitz in Bergheim bei Köln zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Inside Sales Manager / Mitarbeiter im Vertriebsinnendienst (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

- Intensive Betreuung und Ausbau eines vorhandenen Kundenkreises sowie Neukundenakquise in enger Kooperation mit den Area Sales Managern
- Umfassende Kunden- und Produktberatung
- Durchführung von Produktpräsentationen
- Führung aktiver Verkaufsgespräche mittels videobasierter Tools sowie Telefon
- Bearbeiten von Markt-, Kunden- und Potenzialanalysen anhand von Controlling Daten
- Angebotserstellung und -verfolgung
- Stammdatenerfassung und -pflege im CRM System
- Auftragsbearbeitung und Reklamationsmanagement

Ihr Profil:

- Eine erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung und/oder mehrjährige Berufserfahrung sind für diese Position erforderlich, eine medizinische Ausbildung wäre wünschenswert.
- Erfahrung im Vertrieb wünschenswert, auch Quereinsteiger sind willkommen
- Sehr gute Kenntnisse des MS-Office-Pakets mit hoher digitaler Affinität
- Hervorragende Kommunikationsfähigkeit, freundliches, überzeugendes und verbindliches Auftreten
- Hohe Kunden- und Serviceorientierung
- Teamfähigkeit und Engagement
- Eigenverantwortung und Zuverlässigkeit

Wir bieten Ihnen:

- Eine interessante und abwechslungsreiche Tätigkeit in einem dynamischen mittelständischen Unternehmen, das im langfristig und dauerhaft wachsenden Medizinmarkt tätig ist
- Ein attraktives Grundgehalt mit der Chance auf eine zusätzliche variable Vergütung
- Ein offenes und wertschätzendes Miteinander
- Ein hohes Maß an Eigenverantwortung mit Gestaltungsspielraum
- Fairer Umgang mit Mitarbeiter*innen
- Zeit für eine individuelle Einarbeitung in die jeweilige Tätigkeit
- Flexible Arbeitszeiten mit der Möglichkeit zum Mobilen Arbeiten
- Weiterbildungsmöglichkeiten und Schulungen
- Betriebliche Altersvorsorge und vermögenswirksame Leistungen
- 30 Tage Urlaub pro Jahr
- Moderne Büroräumlichkeiten und kostenlose Mitarbeiter-Parkplätze vor Ort
- Getränke-Flatrate (Wasser, Kaffee) und Snack-Automaten

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Senden Sie Ihre aussagekräftige Bewerbung unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und dem frühestmöglichen Eintrittstermin per E-Mail an: bewerbungen@its-novo.de